REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No. 06 DEL DÍA 24 DEL MES DE MARZO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S)	Continuar la asesoría para la formulación del proyecto del emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, para ser presentado a la convocatoria Fondo Emprender 2022.

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Juan Gabriel Forero Devia	1105870231	NA	NA	Emprendedor	ECOPALMARES	Juangabrielforerod@gmail.com	3212523800	SI	Firma virtual
2	Héctor Hugo Arias Vásquez	386415		Asesor		Centro Desarrollo Empresarial	hharias@sena.edu.co	3208788144	SI	Firma virtual

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No.6		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Continuar la asesoría para la formulación del proyecto del emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, para ser presentado a la convocatoria del Fondo Emprender del año 2022.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 24 de marzo del 2022	**HORA INICIO:** 1:00 p.m.	**HORA FIN:** 5:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: https://meet.google.com/sfr-dfeh-jik	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro Agropecuario La Granja	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Revisión y desarrollo de la estructura del plan de negocios del proyecto		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Continuar la asesoría para la formulación del proyecto del emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, para ser presentado a la Fondo Emprender del año 2022.		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Siendo las 1:00 p.m. se da inicio a la reunión con el emprendedor y el orientador de emprendimiento, continuando con la estructuración del plan de negocios. Se finalizaron incluyendo redacción y numero de caracteres de las siguientes preguntas del plan de negocios: **1.** Describa el perfil de su cliente, junto a su localización. Justifique las razones de su elección **2.** ¿Cuáles son las necesidades que usted espera satisfacer de sus potenciales clientes / consumidores? **3.** Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio **4.** Realice un análisis de la competencia, alrededor de los criterios* más relevantes para su negocio **5.** Describa la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades señaladas en la pregunta 2. **6.** ¿Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto (metodología y resultados)? **7.** Describa El Avance Logrado a La Fecha Para La Puesta En Marcha De Su Proyecto, En Los Aspectos: Técnico - Productivo, Comercial y Legal. **8.** Elabore la ficha técnica para cada uno de los productos (Bienes o servicios) que componen su portafolio **9.** ¿Cómo obtendrá ingresos? Describa la estrategia de generación de ingresos para su proyecto Igualmente se revisó y finalizó en un 90% la estructuración financiera. Así mismo, el emprendedor presentó para la evaluación el video que se cargará en la plataforma del Fondo Emprender.		
CONCLUSIONES		
Se desarrollaron la estructuración de las 9 primeras preguntas del plan de negocios, el formato financiero se finalizó y se entregó el video del emprendedor.		

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
Continuar con el desarrollo y formulación del Plan de Negocios.	Héctor Hugo Arias Vásquez Juan Gabriel Forero Devia	Por definir con el emprendedor
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia) **Nota:** Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.		